

We Go Far Success Trip voor Europa en Afrika 2026

Algemene voorwaarden voor kwalificatie

Lees aandachtig de volgende Algemene voorwaarden die van toepassing zijn op de kwalificatie voor de We Go Far Success Trip voor Europa en Afrika in 2026. Op de daadwerkelijke (deelname aan en aanwezigheid bij de) We Go Far Success Trip voor Europa en Afrika in 2026 zijn de afzonderlijke Algemene voorwaarden voor Deelname van toepassing, die uiterlijk op hetzelfde moment als de in paragraaf 7 vermelde kennisgeving aan alle Gekwalificeerden voor de Success Trip (zoals hieronder gedefinieerd) zullen worden verstrekt.

Aanvaarding van de Algemene voorwaarden

1. Wanneer je je voor de We Go Far Success Trip voor Europa en Afrika (de “Success Trip”) in 2026 probeert te kwalificeren, ga je volledig en onvoorwaardelijk akkoord met deze Algemene voorwaarden.

Organisator

2. De Success Trip, met inbegrip van het kwalificatieproces, wordt georganiseerd door NSE Products Europe BV, gevestigd aan de Leonardo Da Vincilaan 9 (Building Elsinore), 1930 Zaventem, België (hierna “**Nu Skin**”).

Kwalificatieperiode

3. De Kwalificatieperiode voor de Success Trip loopt van 01 juli 2025 tot en met 30 juni 2026 (de “**Kwalificatieperiode voor de Success Trip**”).

Wie komt er in aanmerking?

4. De kwalificatie voor de Success Trip staat open voor alle Brand Affiliates die:
 - a. legaal verblijven en geregistreerd zijn bij Nu Skin in: België, Denemarken, Duitsland, Finland, Frankrijk, Hongarije, Ierland, IJsland, Italië, Luxemburg, Nederland, Noorwegen, Oostenrijk, Polen, Portugal, Roemenië, Slowakije, Spanje, Tsjechië, Verenigd Koninkrijk, Zuid-Afrika, Zweden of Zwitserland; en
 - b. akkoord gaan met deze Algemene voorwaarden en met de Overeenkomst voor Brand Affiliates, het Beleid en procedures en het Verkoopprestatieplan; en
 - c. zich niet hebben gekwalificeerd voor de We Go Home Provo 2026 Success Trip¹ (Elke in aanmerking komende Brand Affiliate wordt hierin vermeld als “**Sales Leader**” of “**je/jij**” of “**Deelnemer**”).

¹ Bekijk de voorwaarden van de We Go Home Provo 2026 Success Trip op My Workspace op www.nuskin.com.

Kwalificatiecriteria

5. Om je voor de Success Trip te kwalificeren, moet je voldoen aan de onderstaande voorwaarden (**"Kwalificatiecriteria voor de Success Trip"**).

Je referentietitel (**"Referentietitel"**) voor de Success Trip wordt vastgesteld:

- a. Door de Titel waarmee je het laatst in aanmerking kwam voor een van de volgende reizen
 - De Bay 2025 Success Trip;
 - de Taghazout 2024 Success Trip;
 - de Mykonos 2023 Success Trip;
 - de Mauritius 2022 Success Trip; **OF**
- b. Als je je niet kwalificeerde voor een van bovengenoemde Success Trips, is je Referentietitel de hoogste "uitbetaalde" Titel die je gedurende 4 kalendermaanden in 2019 hebt behouden; **OF**
- c. als je niet in aanmerking kwam voor een van de bovengenoemde Success Trips en pas na september 2019 een Brand Affiliate bent geworden, is je referentietitel "Brand Representative".

KWALIFICATIECRITERIA VOOR DE SUCCESS TRIP ²	
STREEFTITEL: RUBY TOT EN MET BLUE DIAMOND ³	
✓	moet je tijdens de Kwalificatieperiode voor de Success Trip, gedurende ten minste 6 (zes) kalendermaanden, inclusief juni 2026 (verplichte maand), zijn betaald voor een Titel die minstens 1 niveau hoger ligt dan je Referentietitel én gelijk is aan of hoger is dan Ruby ("Streeftitel" ⁴); EN
✓	moet je minimaal een Groep Verkoopvolume (GSV) van 3.000 hebben, inclusief een verkoopvolume aan Directe klanten (DCSV) van 250 per kalendermaand gedurende dezelfde zes (6) kwalificatiemaanden van de Kwalificatieperiode voor de Success Trip, inclusief juni 2026 (verplichte maand); EN

² Als je je kwalificeerde voor The Bay 2025 Success Trip met juli 2025 als kwalificatiemaand, kan je diezelfde maand niet gebruiken als kwalificatiemaand voor deze Success Trip.

³ Om te worden erkend als een Blue Diamond, moet je deze Titel gedurende 2 (twee) opeenvolgende kalendermaanden behouden en worden uitbetaald als een Blue Diamond. Deze 2 (twee) kalendermaanden worden meegenomen in de kwalificatieperiode van 6 (zes) maanden.

⁴ Je Streeftitel voor de toepassing van de Kwalificatiecriteria voor de Success Trip verandert niet, ook wanneer je een hogere titel behaalt tijdens de Kwalificatieperiode voor de Success Trip.

✓ moet je ervoor zorgen dat je elke maand het vereiste aantal Gekwalificeerde Leadership Teams⁵ hebt voor je Streeftitel tijdens dezelfde zes (6) kwalificatiemaanden van de Kwalificatieperiode voor de Success Trip, inclusief juni 2026 (verplichte maand).
STREEFTITEL: TEAM ELITE (NIEUW OF HERKOZEN)
✓ <u>Kwalificeer je</u> uiterlijk in juni 2026 als Team Elite⁶; EN voldoe aan de volgende criteria gedurende dezelfde zes (6) kalendermaanden van de Kwalificatieperiode voor de Success Trip, inclusief juni 2026 (verplichte maand): • Zorg ervoor dat je minstens zes (6) Gekwalificeerde Leadership Teams per maand hebt; EN • Zorg ervoor dat je minimaal 3.000 Groep Verkoopvolume per maand hebt, inclusief 250 DCSV; EN ✓ Voltooi een van de volgende vereisten: • Je moet een groei van het Verkoopvolume van de organisatie ("OSV") van ten minste 60.000 in totaal bereiken tijdens de⁷ Kwalificatieperiode voor de Success Trip (tussen juli 2025 en juni 2026) vergeleken met de periode van juli 2024 tot juni 2025; OF • Je moet ten minste 5 bezwaarde Brand Affiliates in je G1-G6 hebben die gekwalificeerd zijn voor de We Go Far Success Trip 2026⁸.

Bekendmaking van de Gekwalificeerden voor de Success Trip

- Alle Sales Leaders die aan de Kwalificatiecriteria voor de Success Trip hebben voldaan, worden beoordeeld door de Commissie voor Goedkeuring en Verificatie van de Success Trip.
- De Brand Affiliate-accounts die zich hebben gekwalificeerd voor deelname aan de Success Trip (de "**Gekwalificeerden voor de Success Trip**"), zullen hiervan ten laatste vóór 17 juli 2026 via e-mail op de hoogte worden gebracht, evenals van de exacte data van de Success Trip. Gekwalificeerden voor de Success Trip zullen worden verzocht hun deelname aan de Success Trip uiterlijk 31 juli 2026 te bevestigen.
- Als er meer Gekwalificeerden zijn dan het aantal beschikbare plaatsen voor de Success Trip, wordt voorrang gegeven aan de Gekwalificeerden voor de Success Trip die als eersten aan de Kwalificatiecriteria voor de Success Trip hebben voldaan.

⁵ Een Gekwalificeerd Leadership Team is (1) een G1 Brand Representative die voldoet aan de vereisten voor behoud van de Brand Representative-titel (inclusief een Brand Representative die gebruikmaakt van Flex-punten) of (2) een gedegradeerde G1 Brand Representative (een Brand Representative die niet aan de vereisten voor behoud van de Brand Representative-titel kon voldoen in de kalendermaand) die een Brand Representative heeft binnen zijn eigen G1-G6 organisatie, inclusief een Brand Representative die gebruikmaakt van Flex Points.

⁶ Je kunt je kwalificeren als Team Elite door de 2026 of 2027 Team Elite-kwalificatieregels, rekening houdend met de voortschrijdende 12-maandenregel. Raadpleeg de Algemene voorwaarden van het Team Elite-programma in My Workspace/Build/Programs/Trips op www.nuskin.com.

⁷ Verkoopvolume van de organisatie (ook wel afgekort als OSV) is de som van het maandelijkse verkoopvolume van je Groep, de Groepen van je G1-G6 Brand Representatives, de G6 van je Business Builder Position en de G6 van je Team Elite Business Builder Position.

Beperking op deelname aan de Success Trip

9. Deelname aan de Success Trip is niet inwisselbaar voor geld en kan niet worden overgedragen.
10. Deelname aan de Success Trip is beperkt tot een maximum van twee (2) personen per Brand Affiliate-account (beperkt tot Brand Affiliates en in het Brand Affiliate-account van de Gekwalificeerde voor de Success Trip genoemde Deelnemers). Wanneer een Brand Affiliate-account slechts uit één (1) persoon bestaat, mag die Brand Affiliate ofwel (i) een gast uitnodigen, op voorwaarde dat die gast gedurende de gehele Kwalificatieperiode voor de Success Trip en tot aan de aanvang van de Success Trip niet als een Brand Affiliate stond geregistreerd, ofwel (ii) een belangrijke naaste (d.w.z. een echtgenoot/echtgenote, levenspartner, ouder, kind, broer of zus) uitnodigen die ook een Brand Affiliate met een willekeurige Titel kan zijn.

Diskwalificatie

11. Nu Skin behoudt zich het recht voor om de definitieve goedkeuring van alle beloningen te onthouden in afwachting van de verificatie van de naleving van deze Algemene voorwaarden, de Overeenkomst voor Brand Affiliates, het Beleid en procedures en het Verkoopprestatieplan. Gekwalificeerden voor de Success Trip moeten te allen tijde Brand Representatives met een goede reputatie bij Nu Skin zijn.
12. Elke vorm van manipulatie in verband met het Verkoopprestatieplan, zoals naar eigen goedgevoelen door Nu Skin wordt vastgesteld, leidt tot diskwalificatie van de Gekwalificeerde voor of Deelnemer aan de Success Trip.
13. In het geval dat een schending of manipulatie bekend wordt nadat de Success Trip heeft plaatsgevonden, behoudt Nu Skin zich het recht voor om de kosten van de Success Trip in te houden op toekomstige uitbetalingen van Bonussen die aan de gediskwalificeerde Brand Affiliate verschuldigd zijn, zonder afbreuk te doen aan andere rechtsmiddelen die beschikbaar zijn op grond van de Overeenkomst voor Brand Affiliates, het Beleid en procedures of het Verkoopprestatieplan.

Annulering en vervanging van de Success Trip

14. Nu Skin behoudt zich het recht voor om de Success Trip op elk gewenst moment en om welke reden dan ook te wijzigen, uit te stellen, te annuleren en/of te vervangen, met inbegrip van maar niet beperkt tot een Geval van Overmacht (zoals hieronder gedefinieerd).
15. Mocht Nu Skin de Success Trip annuleren om een andere reden dan een Geval van Overmacht, dan wordt een vervangende beloning of trip aangeboden, met een waarde die ongeveer gelijk is aan die van de oorspronkelijke Success Trip, minus eventuele kosten voor de planning van het evenement, annuleringskosten, belastingen en andere kosten die zijn gemaakt naar aanleiding van de annulering van de originele Success Trip. Mocht Nu Skin de Success Trip annuleren vanwege een Geval van Overmacht, dan kan Nu Skin naar eigen goedgevoelen een vervangende beloning of trip aanbieden, met een waarde die ongeveer gelijk is aan de oorspronkelijke Success

Trip, minus eventuele kosten voor de planning van het evenement, annuleringskosten, belastingen en andere kosten die zijn gemaakt naar aanleiding van de annulering van de originele Success Trip. In het geval dat een vervangende beloning of trip wordt aangeboden, blijven deze Algemene voorwaarden van *overeenkomstige toepassing*. Alle door Nu Skin met betrekking tot deze clausule verrichte betalingen vinden plaats op de bankrekening zoals geregistreerd bij Nu Skin voor het Brand Affiliate-account.

Aansprakelijkheid

16. **Deelnemers aan en Gekwalificeerden voor de Success Trip nemen vrijwillig en op eigen risico deel. Deelnemers aan en Gekwalificeerden voor de Success Trip ontslaan en vrijwaren Nu Skin en haar dochterondernemingen, bestuurders, functionarissen, werknemers en agenten van iedere vorm van aansprakelijkheid voor enig letsel, verlies of schade van welke aard dan ook als gevolg van of in verband met de kwalificatie voor of deelname aan de Success Trip, met inbegrip van maar niet beperkt tot claims, schade of verliezen in verband met COVID-19.**
17. Alle tickets, vouchers, coupons en alle regelingen voor vervoer, transport of accommodatie worden door Nu Skin uitsluitend als een agent voor de Gekwalificeerden voor de Success Trip en hun gasten geregeld en onder de uitdrukkelijke voorwaarde dat Nu Skin niet aansprakelijk of verantwoordelijk is voor enige directe, gevolg- of incidentele schade die in verband daarmee ontstaat.
18. Zonder het voorgaande te beperken, is Nu Skin niet verantwoordelijk of aansprakelijk voor enige niet-nakoming, of enige schade, verlies of kosten, als gevolg van een wijziging, uitstel, annulering of vervanging van de Success Trip, of enige vertraging of wijzigingen in de planning of de accommodatie, veroorzaakt door het in gebreke blijven van derden, ziekte, pandemieën (met inbegrip van maar niet beperkt tot COVID-19) of naleving van overheidsvoorschriften, verboden, beperkingen, gezondheids- en veiligheidsmaatregelen die van invloed zijn op de beschikbaarheid, openingstijden, programmaschema, gemeenschapsbijeenkomsten, het weer, stakingen, terroristische aanslagen, oorlog, quarantaine, criminele activiteiten of enige andere oorzaak die buiten de macht van Nu Skin ligt (een “**Geval van Overmacht**”).

Betalingen

19. Alle eventuele betalingen, terugbetalingen en vergoedingen die Nu Skin aan een Brand Affiliate moet doen of betalen in verband met de Success Trip en/of deze Algemene voorwaarden, zullen plaatsvinden door middel van een bankoverschrijving naar de bankrekening die bij Nu Skin geregistreerd is voor Bonusbetalingen naar het betreffende Brand Affiliate-account.

Reisdocumenten en formaliteiten

20. Het is je eigen verantwoordelijkheid om te zorgen dat je in het bezit bent van alle vereiste reisdocumenten, paspoorten, visa, gezondheidstests, inentingen of vaccinaties (met inbegrip van maar niet beperkt tot de Covid-19 vaccinatie) en vaccinatiecertificaten, en dat je voldoet aan de overige reisverplichtingen die worden opgelegd door de autoriteiten van het land waar je woont, het land van bestemming van de Success Trip of een doorreisland dat wordt aangedaan

tijdens je reis. Eventuele kosten die voor bovengenoemde zaken worden gemaakt, zijn voor eigen rekening. Nu Skin zal geen vergoeding of compensatie verstrekken als je niet kunt afreizen om deel te nemen aan de Success Trip als gevolg van het niet naleven van het voorgaande.

Toepasselijk recht en verplichte particuliere arbitrage

21. De wetten van de staat Utah in de VS zijn van toepassing op deze Algemene voorwaarden.
22. Alle geschillen met betrekking tot de kwalificatie voor de Success Trip en deze Algemene voorwaarden, met inbegrip van maar niet beperkt tot een vermeende inbreuk op deze Algemene voorwaarden, zullen worden beslecht via het proces voor geschillenbeslechting zoals beschreven in het Beleid en procedures van Nu Skin. Dit uitdrukkelijke proces omvat definitieve en bindende arbitragevereisten, die zijn opgenomen in de hoofdstukken 6 en 7 van het Beleid en procedures. De arbitrage wordt gehoord door één enkele arbiter en vindt plaats in Salt Lake City in Utah (VS). De arbiter wordt gekozen door de partijen bij het geschil, en de arbitrage wordt uitgevoerd in overeenstemming met de Utah Uniform Arbitration Act (uniforme arbitragewet van Utah). Het proces wordt gevoerd in het Engels, maar op verzoek en op kosten van de Brand Affiliate die hierom verzoekt, worden documenten en getuigenissen vertaald in de voorkeurstaal van de Brand Affiliate die hierom verzoekt. De beslissing en uitspraak van de arbiter zijn definitief en bindend en kunnen worden bevestigd door een bevoegde rechtbank. De winnende partij in een dergelijke arbitrage heeft het recht om redelijke advocaatkosten en in verband daarmee gemaakte kosten te verhalen.

Overige

23. Om je voor een bepaalde Titel te kwalificeren, moet je voldoen aan alle voorwaarden van het Verkoopprestatieplan, inclusief detailhandelsverkoop.
24. Er worden geen Bonussen betaald voor wervingsactiviteiten. Er worden alleen Bonussen betaald als er gekwalificeerde producten zijn verkocht.
25. **Je mag geen grote hoeveelheden producten kopen (of anderen ertoe aanzetten om dit te doen) om in aanmerking te komen voor beloningen op grond van deze Success Trip, tenzij je kunt bewijzen dat je meer Producten doorverkoopt dan de redelijke hoeveelheid voor persoonlijk gebruik.**
26. Alle termen met een hoofdletter die niet gedefinieerd worden in deze Algemene voorwaarden hebben dezelfde betekenis als vermeld in de Overeenkomst voor Brand Affiliates, het Verkoopprestatieplan en het Beleid en procedures.
27. Nu Skin behoudt zich het recht voor om deze Algemene Voorwaarden op elk gewenst moment zonder voorafgaande kennisgeving aan te passen.
28. Nu Skin behoudt zich het recht voor om deze Algemene voorwaarden, met inbegrip van de Kwalificatiecriteria voor de Incentive Success Trip, naar eigen goeddunken te interpreteren, en alle beslissingen zijn definitief.

29. De originele Engelse versie van deze Algemene Voorwaarden is vertaald in andere talen. In geval van tegenstrijdigheden tussen de Engelse versie en de vertaling van deze Algemene Voorwaarden prevaleert de Engelse versie.
30. Als een bepaling in deze Algemene voorwaarden door een rechtbank als onwettig, nietig of niet-afdwingbaar wordt beschouwd, heeft dit geen gevolgen voor de andere bepalingen in deze Algemene voorwaarden, waarvan de overige bepalingen bindend blijven.
31. Kwalificatie voor de Success Trip is onderhevig aan alle van toepassing zijnde wet- en regelgeving en is nietig waar dit bij wet verboden is.
32. Wij vestigen je aandacht specifiek op het feit dat (een gedeelte van) de waarde van de Success Trip beschouwd kan worden als een **voordeel in natura**, d.w.z. belastbaar inkomen voor de Gekwalificeerden van de Success Trip. **Alle belastingen komen volledig ten laste van de Gekwalificeerden voor de Success Trip aan wie deze opgelegd worden.** Daarom adviseert Nu Skin iedere Gekwalificeerde voor de Success Trip om bij hun belastingadviseur na te gaan of en op welke manier de waarde van dit voordeel in natura moet worden aangegeven bij de Belastingdienst. De waarde van de Success Trip, inclusief vluchten en het programma ter plekke wordt geschat op drieduizend US dollar (USD 3000) per persoon. Nu Skin is niet verantwoordelijk voor het betalen van belastingen, boetes of sancties die Gekwalificeerden voor de Success Trip opgelegd krijgen vanwege hun deelname aan de Success Trip en/of omdat ze hun belastingaangifte niet correct hebben gedaan. Wij wijzen je erop dat Nu Skin wettelijk verplicht is om het totale voordeel in natura per persoon per jaar aan te geven bij de belastingdienst, die deze informatie kan/zal gebruiken als controle-instrument. De waarde van de Success Trip wordt alleen meegedeeld voor fiscale doeleinden en mag niet voor promotionele of marketingdoeleinden worden gebruikt door de Gekwalificeerde voor de Success Trip en/of diens gast.

Terwijl je je probeert te kwalificeren voor de Success Trip, mag je niet vergeten dat de verkoop van hoogwaardige producten aan klanten het hoofddoel is van je bedrijf en van Nu Skin. Als onderdeel van dit proces mag je andere Brand Affiliates sponsoren om je verkooporganisatie op te bouwen en ze op te leiden om producten te verkopen via de detailhandel. De werving van andere Brand Affiliates is echter niet je belangrijkste taak, maar eerder een integraal onderdeel van je primaire verplichting om producten te verkopen en/of te promoten en de productverkoop aan retailklanten door je downline organisatie te vergroten.